

Spis treści

Wstęp	7
1 Klasyfikacja Lalla jako podstawa badań międzynarodowego handlu dobrami najbardziej zaawansowanymi technologicznie	11
1.1. Najczęściej stosowane klasyfikacje dóbr	11
1.2. Klasyfikacja Lalla	14
1.3. Podsumowanie	19
2 Udział produktów najbardziej zaawansowanych technologicznie w eksporcie jako miernik sukcesu gospodarczego	21
2.1. Rankingi krajów według udziału dóbr najbardziej zaawansowanych technologicznie w ich eksporcie	21
2.2. Znaczenie wybranych dóbr najbardziej zaawansowanych technologicznie we współczesnej gospodarce światowej	30
2.3. Podsumowanie	42
3 Udział produktów najbardziej zaawansowanych technologicznie w eksporcie a uczestnictwo w ugrupowaniach integracyjnych	43
3.1. Integracja gospodarcza a postęp techniczny	43
3.2. Technologiochłonność eksportu a uczestnictwo w procesach integracji gospodarczej – analiza korelacji	46
3.3. Podsumowanie	50
4 Technologiochłonność eksportu wybranych krajów a członkostwo w regionalnych ugrupowaniach integracyjnych	51
4.1. Zmiany udziałów produktów najbardziej zaawansowanych technologicznie w eksporcie nowych państw członkowskich stanowiących peryferia Unii Europejskiej	52
4.2. Zmiany udziałów produktów najbardziej zaawansowanych technologicznie w eksporcie krajów pogranicza geograficznego i kulturowego – przypadki Meksyku i Turcji	59
4.3. Zmiany udziałów produktów najbardziej zaawansowanych technologicznie w eksporcie peryferyjnych państw Europy oraz krajów pozaeuropejskich po utworzeniu stref wolnego handlu z Unią Europejską	62
4.4. Zmiany udziałów produktów najbardziej zaawansowanych technologicznie w eksporcie po utworzeniu stref wolnego handlu USA z krajami Ameryki Łacińskiej	66
4.5. Udział produktów najbardziej zaawansowanych technologicznie w eksporcie wybranych największych eksporterów świata	67
4.6. Podsumowanie	70

Spis treści

5	Wewnętrzna orientacja handlu wybranych ugrupowań integracyjnych zrzeszających głównie państwa wysoko rozwinięte	73
5.1.	Wewnętrzna orientacja handlu Unii Europejskiej, strefy euro i EFTA	76
5.2.	Wewnętrzna orientacja handlu strefy wolnego handlu Unii Europejskiej z Wielką Brytanią przed brexitem i po nim	87
5.3.	Wewnętrzna orientacja handlu Unii Europejskiej, USMCA i MERCOSUR	93
5.4.	Wewnętrzna orientacja handlu – porównanie UE, USMCA i ANZCERTA	100
5.5.	Podsumowanie	106
6	Wewnętrzna orientacja handlu wybranych ugrupowań integracyjnych zrzeszających kraje rozwijające się	107
6.1.	Wewnętrzna orientacja handlu MERCOSUR	109
6.2.	Wewnętrzna orientacja handlu ASEAN	109
6.3.	Wewnętrzna orientacja handlu EAEU	111
6.4.	Wewnętrzna orientacja handlu ECOWAS	113
6.5.	Wewnętrzna orientacja handlu CEMAC	115
6.6.	Wewnętrzna orientacja handlu SACU	118
6.7.	Wewnętrzna orientacja handlu a rozmiary wymiany prowadzonej przez ugrupowanie integracyjne	120
6.8.	Podsumowanie	124
	Zakończenie	127
	Załącznik	131
	Bibliografia	143
	Spis rysunków	149
	Spis tabel	151